

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://sanchezgonzalez.micvweb.com>

Ciudad: Puerto de Sagunto CP: 46520 (Valencia) País: España



EXPERIENCIA:

8/1995 - 3/2002 Empresa: Autónomo "S A Publicidad"

Sector Empresarial: Marketing

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Comercial.

Realización de campañas publicitaria para empresas de hostelería.

Contratación y formación de los comerciales de campo.

Decisión de cuotas y territorios para el equipo de ventas.

Dirigir y gestionar a un equipo de entre 15-20 comerciales. Motivación, planificación semanal, objetivos, resultados obtenidos, etc...

Ciudad: San Sebastian País: España

5/2002 - 7/2003 Empresa: X-LAN Empresa de Hardware

Sector Empresarial: Informática

Area Profesional: Tecnología - Sistemas

Descripción del puesto: Reparación de ordenadores

Instalación de sistemas operativos y aplicaciones

Instalación y mantenimiento de redes.

Ciudad: San Sebastian País: España

11/2003 - 7/2010 Empresa: Unialco Uvesco S.L.

Sector Empresarial: Consumo

Area Profesional: Tecnología - Sistemas

Descripción del puesto: Mis tareas como uno de los administradores de sistemas en Unialco fueron varias instalación, soporte y mantenimiento de servidores y otros sistemas informáticos como ordenadores portátiles y PCs.

Planificación y respuesta a las interrupciones del servicio y otros problemas de infraestructura. Supervisar y capacitar a operadores de computadoras.

Formación a los encargados y personal de los supermercados en los diferentes programas y aplicaciones utilizados diariamente.

Soporte técnico y solución de problemas relacionados con el software. Gestión de partes abiertos a las diferentes empresas de soporte de Hardware.

Instalación de los sistemas operativos, aplicaciones, comunicaciones y redes en la apertura de nuevos

supermercados.

Ciudad: San Sebastian País: España

1/2011 - 4/2012 Empresa: VMware

Sector Empresarial: IT

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Prospección, identificación y cierre de negocio con cliente final en el territorio de Levante.

Atender las consultas relacionadas con los proyectos de virtualización realizadas por los clientes.

Generación de nuevas oportunidades de negocio a través de sesiones de formación vía Webex.

Revisión semanal con la dirección de los detalles de los proyectos abiertos. Fecha cierre, importe, Partners involucrados, detalle de los productos para el proyecto, etc...

Ciudad: Cork País: Irlanda

4/2012 - 7/2013 Empresa: VMware

Sector Empresarial: IT

Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Apoyar a los partners de VMware para maximizar las ventas y generar nuevas oportunidades de negocio.

Participar directamente con el cliente final durante el ciclo de compra, según sea necesario y apropiado. Comprender y establecer las relaciones con los contactos clave de los clientes y de los Partners.

Trabajar con los principales responsables de las decisiones CIO, CFO, IT Manager, administrador de sistemas, etc. Experiencia en entornos multiculturales y multinacionales.

Formación a los Partners en los productos y programas de VMware. Apoyo pre-venta y post-venta en los proyectos de virtualización.

Forecast y gestión de oportunidades de negocio

Ciudad: Cork País: Irlanda

FORMACIÓN ACADÉMICA:

7-2003 Administración de sistemas informáticos

FP3 / Grado Superior

Informática y nuevas tecnologías

Informática básica, administración de sistemas Windows, programación, redes.

Centro: SEIM

Ciudad: San Sebastian (España)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

VMware Sales Professional VSP5

Informática y nuevas tecnologías

Centro de Estudios: VMware

Información adicional: Curso comercial sobre los productos y soluciones de VMware.

VMware Technical Sales Professional VSTP5

Informática y nuevas tecnologías

Centro de Estudios: VMware

Información adicional: Curso técnico sobre los productos y soluciones de VMware.

Whiteboard Certificate

Informática y nuevas tecnologías

Centro de Estudios: VMware

Información adicional: Certificación de VMware para el buen conocimiento de la visión de VMware sobre la informática de hoy.

Data Center Virtualization VCA-DCV

Informática y nuevas tecnologías

Centro de Estudios: VMware

Información adicional: Curso sobre conceptos técnicos sobre la virtualización del centro de datos.

VMware Certified Associate - Cloud VCA-Cloud

Informática y nuevas tecnologías

Centro de Estudios: VMware

Información adicional: Curso que muestra los diferentes tipos de cloud y que productos y soluciones de VMware nos pueden ayudar en cada una de ellas.

Aspectos fundamentales de la movilidad del personal según VMware

Informática y nuevas tecnologías

Centro de Estudios: VMware

Información adicional: Curso que muestra los productos y soluciones de VMware enfocadas al usuario final.

IDIOMAS:

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios:

Centro de Estudios: University College Cork UCC

Título: B1

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Mis objetivos en entrar a formar parte de un equipo de trabajo en el que tanto el buen ambiente y la motivación sean el pilar fundamental del propio grupo.

LOGROS Y RESULTADOS:

El mayor logro a mi parecer, es que siempre doy el 100% de mi capacidad y esfuerzo. La buena relación que mantengo con todos los responsables de las empresas en las que he trabajado es buena prueba de ello.

CUALIDADES:

Adaptable, Colaborador, Decidido/a, Flexible, Sociable

INTERESES:

Atletismo, Cantar/Tocar Instrumentos musicales, Carreras de Motos, Música Variada, Yoga/Meditación

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/sanchezgonzalez>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
