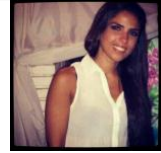


- ANÓNIMO

Dirección web: <http://marianaelhabr.micvweb.com>

Ciudad: asuncion CP: 11111(central) País: Paraguay



EXPERIENCIA:

8/2008 - 12/2009 Empresa: Star comunicaciones

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: • Captación de clientes nuevos.

- Control Post Venta.
- Ventas de salón, y telefónicas.
- Call Center, reclamos, ventas y ayuda.
- Cobro de ventas realizadas.

Ciudad: asuncion País: Paraguay

7/2010 - 7/2012 Empresa: cibersons

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: • Elaborar informes y presentaciones de las campañas a lanzar.

- Manejo de Procesos Internos.
- Redactar los contenidos a ser enviados en los Broadcast.
- Manejo de más de 30 operadoras en América del Norte, Central y Centro América, con una rotación de tres meses por operadora.
- Estudio de mercado Mobile internacional.
- Elaboración de estrategias Comerciales.
- Estudio de Inversión.
- Contacto diario con los clientes.

Ciudad: asuncion País: Paraguay

7/2012 - 5/2013 Empresa: puntopy

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: PuntoPy – BoomMobile Servicio de Valor Agregado.

- Elaborar informes y presentaciones de las campañas a lanzar.
- Elaborar Objetivos Anuales.
- Viajes realizados

o México coordinación de todo el viaje, desde la inversión, ganancia, hasta las campañas a ser realizadas. Este viaje lo realicé sola, con la obtención final del contrato deseado con la compañía telefónica más grande de dicho país, TELCEL.

o Bolivia coordinación de todo el viaje, desde la inversión, ganancia, hasta las campañas a ser realizadas. Este viaje lo realice sola con la obtención final de tres contratos deseados, TIGO, ENTEL, VIVA.

- Captación de nuevos clientes Nacionales e Internacionales. operadoras
- Desarrollo Mobile Marketing.
- Control Post Venta.
- Ventas de servicios Digitales ofrecidos por PuntoPy.
- Creación de Contenidos Mobile.

Ciudad: asuncion País: Paraguay

5/2013 - / Empresa: intercom sa

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Dirección - Gerencia

Descripción del puesto: • Responsable de planificar y coordinar las acciones de los ejecutivos de cuenta.

- Monitorear los supervisar los trabajos realizados,
- Elaborar informes y presentaciones. Evolución de Vtas – Distribución – Acciones
- Elaborar Objetivos trimestrales.
- Realización de lobby con los clientes.
- Control de Post-venta y Pre-venta.
- Manejo de 15 Personales.

Ciudad: asuncion País: Paraguay

FORMACIÓN ACADÉMICA:

7-2011 Lic En Relaciones Internacionales.

Licenciado

Genérica no específica

Comercio, diplomacia, protocolo

Centro: UNIDA

Ciudad: asuncion (Paraguay)

IDIOMAS:

Idioma: Arabe Nivel: Nivel Avanzado

Comentarios: nativo

Idioma: Español Nivel: Nivel Profesional

Comentarios: nativo

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios:

Centro de Estudios: CCPA

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Estabilidad laboral, oportunidad de crecimiento.

LOGROS Y RESULTADOS:

Ir creciendo laboralmente en el ambito comercial

CUALIDADES:

Adaptable, Amable, Analítico/a, Colaborador, Comprometido/a, Comunicativo/a, Creativo/a, Decidido/a, Determinado/a, Diligente, Eficiente, Enérgico/a, Entregado/a, Fiable, Flexible, Fuerte, Honesto/a, Imaginativo/a, Inteligente, Persistente, Persuasivo/a, Productivo/a, Responsable, Sociable, Trabajador/a, Versátil, Visionario/a

INTERESES:

Ciclismo, Cocinar, Música Alternativa, Música Variada, Viajar/Turismo, Vino y Degustación

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar

, Estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, No estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/marianaehabr>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
