

- ANÓNIMODirección web: <http://722134.micvweb.com>Ciudad: Leonardo Infante CP: 2350(Guárico) País: Venezuela

EXPERIENCIA:

4/2012 - 6/2021 Empresa: Molinos Nacionales, C.A Descripción del puesto: Visitar los clientes en los puntos de ventas, para la negociación de los productos del portafolio y cumplir con la cobranza establecida a sus fechas de cobro, velar por la presencia de los productos en los anaqueles y con sus respectivos precios y posicionamiento de impacto hacia el consumidor, he adquirido conocimientos plenos en la efectividad de las ventas en función del requerimiento necesario en cada cliente, además de fortalecer las habilidades y destrezas para colocar productos nuevos en el mercado, apoyados en buenas exhibiciones de impacto para el consumidor y buscar así posiciones satisfactorias en el mercado, además de ser una persona proactiva y decidido en sus funciones

Ciudad: Leonardo Infante País: Venezuela
-----**FORMACIÓN ACADÉMICA:**

7-2013 Licenciado en Administración de Empresas

Licenciado

Administración y Dirección de Empresas

Profesional en administración de empresas en el manejo de libros contables, inventarios, compras, ventas y el manejo de personal a cargos

Centro: Instituto Universitario de Tecnología de los Llanos

Ciudad: Valle de la Pascua (Venezuela)

6-2017 Magister Scientiarum en Gerencia Administrativa

Postgrado

Administración y Dirección de Empresas

Formado para dirigir, administrar y controlar la administración de una organización, en función del mejoramiento profesional, capacitado en el manejo de personal y preparado a resolver problemas inherente a la empresa, tomando decisiones claras con convicción y planificación para lograr resultados exitosos

Centro: Universidad Romulo Gallegos

Ciudad: Leonardo Infante (Venezuela)

5-2021 Doctorado en Ciencias Administrativa

Cursando: Doctorado

Administración y Dirección de Empresas

Se proyecta ampliar el conocimiento administrativo gerencial en la organización, en función de mejorar a través de los planes a futuros y buscar la capacidad analítica profesional para el desarrollo de ideas fundamentales para el crecimiento profesional con visión de éxitos

Centro: Universidad Romulo Gallegos

Ciudad: San Juan de los Morros (Venezuela)
-----**FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:**

Coaching de ventas

Marketing

Centro de Estudios: IESA

Información adicional: Como planificar las ventas en función de los requerimientos necesarios, fortalecimiento de la preparación en cuanto a las técnicas de ventas aplicadas

Motivación al logro

Marketing

Centro de Estudios: Empresa Molinos Nacionales, C.A

Información adicional: Profundizar y explorar las convicciones de cada persona en función del mejoramiento emocional y motivación para la realización efectiva en las labores del trabajo

Clínicas de Ventas

Marketing

Centro de Estudios: Molinos Nacionales, C.A

Información adicional: Preparación en la formación del vendedor en las funciones diarias realizadas en sus clientes, aplicando técnicas efectivas para lograr las negociaciones con los clientes que tenga un mayor beneficio para la organización

Primeros Auxilios

Ciencias de la Salud

Centro de Estudios: Molinos Nacionales

Información adicional: Adquirir conocimientos básicos para la aplicación de primeros auxilios en caso de requerir una persona nuestro apoyo, y saber todas las técnicas necesarias en un caso de emergencia en la empresa

Gerencia Educativa

Educación

Centro de Estudios: Cámara de comercio

Información adicional: Preparación de conocimientos educativos en la gerencia moderna, como función primordial para el mejoramiento profesional gerencial

Cursos en Sap

Informática y nuevas tecnologías

Centro de Estudios: Molinos Nacionales, C.A

Información adicional: Conocimiento técnicos para el manejo del sistema operativo de ventas móviles, y como utilizar las herramientas necesarias para las funciones de cada ordenador en los pedidos, en los inventarios, en los sugeridos, y todos los comentarios en información

IDIOMAS:

Idioma: Español Nivel: Nivel Profesional

Comentarios:

OBJETIVOS PROFESIONALES:

Busco una Organización donde pueda demostrar mis conocimientos adquiridos en el tiempo de trabajo en empresas de consumo masivo, aplicando la experiencia y mis estudios universitarios para fortalecer las raíces de

dicha organización, aplicando proyección y planificación en función del crecimiento en el mercado,tomando en cuenta todos sus indicadores pasados y proyectarlos a futuros para el crecimiento en las ventas

CUALIDADES:

Adaptable, Amable, Analítico/a, Cariñoso/a, Colaborador, Comprometido/a, Creativo/a, Decidido/a, Determinado/a, Diligente, Eficiente, Enérgico/a, Entregado/a, Fiable, Flexible, Fuerte, Gracioso/a, Honesto/a, Imaginativo/a, Intelectual, Inteligente, Intuitivo/a, Meticuloso/a, Organizado/a, Perceptivo/a, Persistente, Persuasivo/a, Preciso/a, Productivo/a, Responsable, Seguro/a, Sensible, Servicial, Sociable, Trabajador/a, Valiente, Versátil, Visionario/a

INTERESES:

Ciclismo, Montañismo

DISPONIBILIDAD:

Estoy dispuesto a viajar

, No estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, No estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

RECOMENDACIONES:

Nombre y apellidos: Yumely del Valle Nava Martinez

Profesión: Licenciado

Recomendación:

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com>722134

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
