

- ANÓNIMO

Dirección web: <http://joseportellanolopez.micvweb.com>

Ciudad: CALETA DE FUSTE-FUERTEVENTURA CP: 35610(LAS PALMAS) País: España



EXPERIENCIA:

3/1984 - 3/1989 Empresa: SIEMENS, S.A. Area Profesional:Compras

Descripción del puesto: Administración Dpto. de Compras / Importación.

Gestión de Compras

- Relación con nuestras Plantas de Producción
- Negociación y relación con Proveedores internacionales

Ciudad: MADRID País: España

3/1989 - 6/2004 Empresa: CARL ZEISS, S.A. Area Profesional:Compras

Descripción del puesto: Responsable de Logística, Distribución, Compras, Administración de ventas y Servicio Técnico a nivel internacional

Logística y Distribución

- Gestión de Stocks
- Control de Inventario
- Gestión de Almacén
- Negociación y relación con empresas de Transporte
- Relación con nuestro Consignatario y Agentes de Aduanas para la importación y exportación de mercancía.

Administración de Ventas

- Gestión de Ventas
- Facturación (18 Mill. € en el último Ejercicio)
- Servicio de Atención al Cliente
- Previsión de Ventas
- Análisis y control de costes
- Congresos y Ferias

Proveedores y Gestión de Compras

- Relación con nuestras Plantas de Producción
- Negociación y relación con Proveedores internacionales

Servicio Técnico

- Gestión y previsión de Ventas
- Facturación (420.000 € en el último Ejercicio)
- Servicio de Atención al Cliente
- Análisis y control de costes

Ciudad: MADRID País: España

7/2004 - 7/2010 Empresa: SEDUS STOLL, S.A. Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: • Gestión de los gastos, análisis del mercado, selección de proveedores, negociación de compras y con

- Control de las normas económico - financieras y la gestión de los recursos materiales y económicos necesarios para el funcio
- Dirigir plan de acción de la gestión comercial del activo, pasivo y morosidad para alcanzar los objetivos marcados por la entida
- Realizar las relaciones comerciales con los clientes.
- Captación de recursos ajenos de la oficina

- Facturación y ejecución de Pedidos (8 Mill. € en último Ejercicio)
- Gestión de Ferias y organización de eventos – ámbito internacional y nacional
- Traducción de textos técnicos (Inglés / Alemán)
- Elaboración y desarrollo de presentaciones de empresa a escala Internacional

Ciudad: MADRID País: España

11/2011 - 5/2021 Empresa: TUI ESPAÑA Area Profesional: Atención al cliente, Comercio minorista, cosmética

Descripción del puesto: • Comunicación eficiente con los clientes para garantizar una información adecuada sobre los servicios

- Coordinación con otros departamentos y trabajo en estrecha colaboración con Handling.
- Gestión y documentación de la información relevante en el sistema informático.
- Atención y asesoramiento al cliente.
- Búsqueda de soluciones que garanticen la satisfacción del cliente y al mismo tiempo sean viables para la compañía .

Ciudad: AEROPUERTO FUERTEVENTURA País: España

FORMACIÓN ACADÉMICA:

7-1984 BACHILLERATO

BUP / COU (Bachillerato) / Secundaria

Centro: INSTITUTO PIO BAROJA

Ciudad: MADRID (España)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

TITULO DE ALEMAN

Centro de Estudios: INSTITUTO PIO BAROJA (madrid)

Información adicional: Titulación de alemán

IDIOMAS:

Idioma: Español Nivel: Nivel Profesional

Comentarios:

Idioma: Alemán Nivel: Nivel Profesional

Comentarios:

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Avanzado

Comentarios:

CUALIDADES:

Adaptable, Amable, Analítico/a, Colaborador, Comprometido/a, Comunicativo/a, Decidido/a, Determinado/a, Eficiente, Entregado/a, Fiable, Flexible, Honesto/a, Inteligente, Intuitivo/a, Meticuloso/a, Organizado/a, Perceptivo/a, Preciso/a, Responsable, Seguro/a, Servicial, Sociable, Trabajador/a, Versátil

INTERESES:

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/joseportellanolopez>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
