

- ANÓNIMODirección web: <http://galodurazno92.micvweb.com>

Ciudad: Guayaquil CP: (Guayas) País: Ecuador

**EXPERIENCIA:**

1/2019 - 4/2019 Empresa: Gerardo Ortiz Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: Agente de ventas

Cumplimiento al 100 de objetivos

Trabajo bajo presión , proactivo y dedicación al puesto de trabajo

Excelente comunicación

Ciudad: Guayaquil País: Ecuador

5/2019 - 7/2021 Empresa: comercializadora Mayepsa y Asociados Area Profesional: Comercial - Ventas

Descripción del puesto: ventas senior

Supervisor de ventas

Cumplimiento de metas al 100

Manejo de equipos de ventas , coordinación y seguimiento.

Cumplimientos de los objetivos, siguiendo indicadores y técnicas de ventas

Ciudad: Guayaquil País: Ecuador

FORMACIÓN ACADÉMICA:

7-2016 Licenciado en marketing y Publicidad

Licenciado

Marketing

cursos de liderazgo en equipos de ventas

Curso de Excel intermedio

Curso de Marketing relacional

Curso de gestión análisis comercial

Curso de tecnica de incremento de ventas

Centro: Universidad de Guayaquil

Ciudad: Guayaquil (Ecuador)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:

Marketing relacional

Marketing

Centro de Estudios: Idepro

Enlace al Centro de Estudios: <http://www.camaradecomercioidepro.com>

Información adicional: Técnicas actuales en marketing relacional y técnicas de venta

Gestión comercial

Otra no especificada

Centro de Estudios: Idepro

Enlace al Centro de Estudios: <http://www.camaradecomercioidepro.com>

Información adicional: gestión e indicadores para cumplimiento de ventas

Captación de mercado

Canales de distribución

Administración y Dirección de Empresas

Centro de Estudios: idepro

Enlace al Centro de Estudios: <http://www.camaradecomercioidepro.com>

Información adicional: Administración de los canales de distribución

Técnicas de incremento de ventas

Administración y Dirección de Empresas

Centro de Estudios: Escuela de vendedores Alfredo Perez

Enlace al Centro de Estudios: <http://www.escueladevendedores.com>

Información adicional: técnicas de incrementos de ventas

Análisis de mercado

Cierre de venta efectivo

Direccionamiento un equipo de ventas exitoso

IDIOMAS:

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios:

CUALIDADES:

Adaptable, Amable, Analítico/a, Colaborador, Comprometido/a, Comunicativo/a, Creativo/a, Decidido/a, Eficiente, Entregado/a, Incisivo/a, Intelectual, Inteligente, Organizado/a, Persistente, Productivo/a, Responsable, Seguro/a, Servicial, Trabajador/a, Valiente, Visionario/a

INTERESES:

Literatura/Historia, Música Variada

ENLACES WEB RELACIONADOS:

Dirección web: <http://www.micvweb.com/galodurazno92>

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>
