

## - ANÓNIMO

Dirección web: <http://amasorey.micvweb.com>

Ciudad: LUGONES CP: 33420(Asturias) País: España



---

## EXPERIENCIA:

3/1999 - 6/2001 Empresa: DECATHLON ESPAÑA S.A.

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: RESPONSABLE DE SECCIÓN

Me encargaba de liderar un grupo de 3-10 personas En función de la temporada para la consecución de objetivos de venta asignados a la sección.

Mi misión era gestionar tanto el personal, como el control de stock, limpieza y control de los lineales de venta y asignación de recursos para el buen desarrollo del comercio en el punto de venta PLV, MOBILIARIO, etc.

Ciudad: ALCALÁ DE HENARES País: España

-----

6/2001 - 11/2002 Empresa: VACUMUEBLE S.L.

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: RESPONSABLE COMERCIAL

Me encargo de liderar un grupo de 15 personas repartidas en 4 centros de trabajo en las ciudades de León, Ponferrada y Palencia.

Mi misión en este nuevo empleo es la de gestionar el personal, realizar funciones de atención a proveedores para compras de producto, formación de personal a nivel de ventas para una mejora en la calidad de atención al público en el punto de venta.

Ciudad: LEÓN País: España

-----

11/2002 - 11/2013 Empresa: HMY YUDIGAR EQUIPAMIENTO S.L.

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional:Comercial - Ventas

Descripción del puesto: TÉCNICO COMERCIAL

Me encargo de la venta del mobiliario exclusivo de la compañía.

Para ello de buscar nuevos clientes, fidelizar a los clientes ya existentes a través de unas herramientas de trabajo

Control de visitas semanales Reporte

Inclusión de clientes potenciales mediante CRM

Detección de oportunidades de negocio por cliente para la elaboración de un diseño y proyecto a la medida del mismo.

Elaboración de planos de planta con medición en obra y proyecto.

Diseño gráfico con alzados de mobiliario.

Diseñador de interiores de espacios comerciales

Control Logístico de las ventas

Encargado de la gestión de cobro

Post-venta

Ciudad: OVIEDO País: España

-----

---

## FORMACIÓN ACADÉMICA:

9-1998DIPLOMADO EN CIENCIAS EMPRESARIALES

Diplomado

Marketing

Diplomado en la rama de Marketing y Dirección Comercial

Centro: E.U. DE ESTUDIOS EMPRESARIALES DE OVIEDO

Ciudad: OVIEDO (España)

-----

## **FORMACIÓN COMPLEMENTARIA:**

MASTER EN MARKETING Y DIRECCIÓN COMERCIAL

Marketing

Centro de Estudios: GF CONSULTORES DE GESTIÓN Y FORMACIÓN EMPRESARIAL

Información adicional: Análisis en la estrategia de marketing de producto

Capacidades para poder liderar con éxito un equipo comercial a nivel de dirección.

-----

Genérica no específica

-----

## **IDIOMAS:**

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios: Curso de 200 horas

Centro de Estudios: BRIAN SCHOOL

Título: CURSO DE ATENCIÓN AL PÚBLICO INGLÉS

-----

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Principiante

Comentarios: Curso de 150 horas

Centro de Estudios: BRIAN SCHOOL

Título: CURSO DE INGLÉS FINANCIERO

-----

Idioma: Francés Nivel: Nivel Principiante

Comentarios: Curso impartido en mi primer empleo durante un año aprendiendo conocimientos básicos

-----

Idioma: Gallego Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios: Viajo mucho por la zona y me manejo en el habla

-----

## **INFORMÁTICA:**

Conocimientos: Ofimática (Word, Excell,...)

Manejo a nivel de usuario

Nivel: Nivel Intermedio

-----

Conocimientos: Diseño (páginas web, CAD,...)

Conocimientos adquiridos en mi último empleo como Técnico Comercial

Nivel: Nivel Principiante

-----

---

## **OBJETIVOS PROFESIONALES:**

Espero encontrar un empleo que me permita compaginar mi vida profesional con mi vida privada, para un desarrollo satisfactorio de la empresa, así como, de mi persona.

---

**CUALIDADES:**

Enérgico/a, Honesto/a, Imaginativo/a, Inteligente, Intuitivo/a, Persistente, Tenaz

---

**INTERESES:**

Atletismo, Fútbol/Rugby, Música Variada

---

**DISPONIBILIDAD:**

Estoy dispuesto a viajar

, No estoy dispuesto a trabajar en el extranjero

, No estoy dispuesto a trabajar fuera de mi región

---

**RECOMENDACIONES:**

Nombre y apellidos: Gil Garrido Ardura

Profesión: Delagado Comercial

Recomendación: Apreciados Señores

Certifico

Que el Sr. Ángel Manuel Luengos Asorey ha trabajado como "TÉCNICO COMERCIAL", durante los últimos 11 años que laboro

En el desempeño de sus actividades, demostró su alto nivel de profesionalismo y dedicación, así como iniciativa.

Resalto su integridad y compromiso para el trabajo de equipo.

Por todo lo anterior, afirmo que es grato recomendarlo por su alto sentido profesional.

ATENTAMENTE

D. Gil Garrido Ardura

Delegado Comercial

---

**ENLACES WEB RELACIONADOS:**

Dirección web: <http://www.micvweb.com/amasorey>

---

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>

---