

## - ANÓNIMO

Dirección web: <http://franramirez76.micvweb.com>

Ciudad: Silla CP: 46460(Valencia) País: España

---

## EXPERIENCIA:

8/2002 - 2/2003 Empresa: CAJA GENERAL DE GRANADA

Sector Empresarial: Administración/Oficina

Area Profesional: Finanzas - Banca

Descripción del puesto: Las funciones llevadas a cabo son

o Cajero y atención al cliente, apertura de nuevas cuentas, modificación y extinción, cobros de recibos, trasposos, transferencias, ingresos de cheques, ingresos en cuenta, pagos en efectivo, venta de seguros y de todo tipo de productos financieros planes de pensiones, depósitos, cuentas de ahorros...

o Intervención, estudio de operaciones de préstamos personales, hipotecas, financiación a empresas, líneas de descuento y líneas de crédito.

Ciudad: Jaén País: España

-----

8/2004 - 2/2005 Empresa: COTRANSAG, S.C.A

Sector Empresarial: Construcción y Extracción

Area Profesional: Administración y Recursos Humanos

Descripción del puesto: He trabajado de administrativo en una cooperativa de transporte llevando a cabo funciones administrativas, atención telefónica, control de archivos, facturación y tareas comerciales buscando empresas de construcción para prestarles nuestros servicios.

Ciudad: Peñarroya-Pueblonuevo País: España

-----

2/2005 - 10/2005 Empresa: EXCLUSIVAS CORDIAL, S.L

Sector Empresarial: Comercial

Area Profesional: Administración y Recursos Humanos

Descripción del puesto: Como responsable administrativo de la misma, mis funciones fueron llevar el control de ingresos y gastos, estar en contacto con los proveedores y acreedores, controlar las rutas asignadas a los comerciales y control de almacén.

Ciudad: Peñarroya-Pueblonuevo País: España

-----

10/2005 - 2/2008 Empresa: MANCOMUNIDAD DE MUNICIPIOS DEL VALLE DEL GUADIATO

Sector Empresarial: Administración/Oficina

Area Profesional: Administraciones Públicas

Descripción del puesto: Mi labor consistía en realizar cursos de sensibilización, motivación e iniciación al autoempleo para personas que estuvieran interesadas en crear su propia empresa. Una vez captadas, les formaba durante un mes y medio a través de un curso de formación empresarial, donde recibían los conocimientos necesarios para llevar a cabo la elaboración de una plan de viabilidad Marketing Mix, documentación para la puesta en marcha, estudio del entorno y necesidades económicas y financieras . Acabado el curso, todos los proyectos realizados los presentaba ante un tribunal formado por miembros de la Diputación de Córdoba, el cuál daba el visto bueno a la adjudicación de una subvención para el inicio de la actividad. Posteriormente, realizaba un seguimiento de la empresa durante 12 meses para comprobar que se ajustaba al plan de viabilidad y ayudar, a través de un asesoramiento técnico, en todo lo necesario para el buen funcionamiento de la empresa

Ciudad: Peñarroya-Pueblonuevo País: España

-----

2/2008 - / Empresa: LICO LEASING EFC

Sector Empresarial: Administración/Oficina

Area Profesional: Finanzas - Banca

Descripción del puesto: Actualmente estoy trabajando en LICO LEASING EFC, tengo experiencia como ANALISTA DE RIESGOS, GESTOR COMERCIAL y GESTOR DE COBROS. Mi trabajo como analista de riesgos y gestor comercial es el siguiente

o Captación de clientes potenciales autónomos, PYMES y grandes empresas , a través de visitas a proveedores, directores de sucursales bancarias, llamadas a antiguos clientes y visitas personalizadas a empresas de nuestra base de datos con necesidades de financiación, les ofrezco los servicios financieros que presta la entidad financiación, leasing, renting y factoring .

o Análisis de riesgos, realizo un estudio exhaustivo de la situación económico-financiero del cliente, para ello hago un análisis de su documentación económica donde, a través, del balance, cuenta de pérdidas y ganancias, IVA e impuesto sobre sociedades evalúo su capacidad de pago. Esto se complementa con una recopilación de información acerca del sector donde opera la empresa, clientes suyos, años de experiencia del empresario, propiedades a su nombre y toda aquella información relevante para la toma de decisión.

o Presentación de las operaciones al comité, me reúno con el director de la oficina, director regional y responsable de riesgos para presentarles las operaciones captadas. A través de un informe detallado del cliente, les explico las razones por las que quiere que le financemos y las garantías que nos ofrece. Dicho comité aprueba o no la financiación.

En cuanto a mi trabajo como gestor de cobros realizo las siguientes funciones

o Llamadas telefónicas, me pongo en contacto con los clientes de la entidad que hayan devuelto cuotas de contratos de financiación, leasing o renting, para llegar de una forma amistosa a un acuerdo para el pago de las mismas. Negocio con ellos diferentes maneras de poder pagarlo y plazos máximos para evitar una posible demanda.

o Visitas personalizadas, una vez a la semana realizo estas visitas para ponerme en contacto con aquellos clientes qu

Ciudad: VALENCIA País: España

-----

---

## **FORMACIÓN ACADÉMICA:**

6-2003

Licenciado

Administración y Dirección de Empresas

Centro: UNIVERSIDAD DE JAÉN

Ciudad: JAÉN (España)

-----

6-2005 TECNICO SUPERIOR EN PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES

Postgrado

Ciencias Experimentales

Seguridad en el Trabajo, Higiene industrial y ergonomía

Centro: Colegio Oficial de la Ingeniería Técnica Minera de Córdoba

Ciudad: PEÑARROYA-PUEBLONUEVO (España)

-----

## **IDIOMAS:**

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Intermedio

Comentarios:

---

-----

---

**ENLACES WEB RELACIONADOS:**

Dirección web: <http://www.micvweb.com/franramirez76>

---

- ANÓNIMO

Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>

---