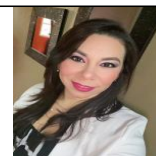


- ANÓNIMODirección web: <http://anaemiranda24.micvweb.com>

Ciudad: Dolega CP: 4-735-1149(Chiriqui) País: Panamá

**EXPERIENCIA:**

10/2005 - 10/2021 Empresa: Scotiabank Area Profesional: Ingeniería

Descripción del puesto: Supervisar, apoyar, motivar, desarrollar, liderar y gestionar equipos de ventas enfocados en lograr objetivos, cumplir eficazmente con las metas previamente definidas. Captar negocios y prospectos en empresas creando relaciones con clientes, mediante un buen asesoramiento financiero, servicio y atención. Garantizar las estrategias del negocio, planes e iniciativas se lleven a cabo o se cumplan de conformidad con las normas, políticas y procedimientos internos vigentes. Vender los productos definidos en las metas de banca personal como tarjetas, préstamos, seguros, cuentas de ahorro, planillas y demás. Aplicar métodos de supervisión mediante análisis, informes o reportes en base al rendimiento de cada vendedor o gestión comercial realizada. Manejo de personal, delegar funciones, fomentar un ambiente positivo que inspire el trabajo integral enfocado en buenos resultados para todos los colaboradores.

Ciudad: David País: Panamá

FORMACIÓN ACADÉMICA:

11-2005 Licenciatura en Tecnología Industrial

Ingeniero Técnico

Ingeniería

Licenciatura en Tecnología Industrial

Centro: Universidad Tecnológica de Panamá

Ciudad: Chiriqui (Panamá)

IDIOMAS:

Idioma: Inglés Nivel: Nivel Principiante

Comentarios:

CUALIDADES:

Analítico/a, Comprometido/a, Comunicativo/a, Eficiente, Entregado/a, Fiable, Honesto/a, Inteligente, Organizado/a, Persistente, Responsable, Servicial, Sociable, Trabajador/a

INTERESES:

Arte, Bailar, Ciclismo, Gimnasio/Aerobic, Literatura/Historia, Música Latina, Naturaleza

ENLACES WEB RELACIONADOS:Dirección web: <http://www.micvweb.com/anaemiranda24>**- ANÓNIMO**Curriculum generado con <http://www.micvweb.com>